

Vorteile des Partner Channels für **Berater**





Partner Channel ist ein Programm, das sich an Unternehmen richtet, die den Markt stärker beeinflussen möchten. Der Channel wird von Future Processing – den **Softwareentwicklungsexperten** ausgeführt, die seit dem Jahr 2000 Geschäftsprobleme mithilfe von Technologie lösen.

Sind Sie auf Beratung spezialisiert?

Kombinieren wir **Ihr geschäftliches Know-how und unsere technischen Fähigkeiten**, um einen Mehrwert für Kunden zu schaffen.

Die folgenden **Vorteile können Sie erreichen**, wenn Sie Teil unseres Partner Channels werden:

- Zugang zu unseren Kunden, die Ihre Dienstleistungen benötigen könnten, und damit die Chance, so einen beträchtlichen Umsatz für Ihr eigenes Unternehmen zu erzielen
- Bessere Chancen auf Geschäftsabschlüsse dank der Erstellung eines gemeinsamen Angebots
- Unterstützung bei der Erschließung neuer Märkte durch unser internationales Vertriebsteam und unsere Partner
- Zugänglichkeit der Expertise Ihrer lokalen BAs und PMs, die unsere Kunden unterstützen können
- Vollständige technische Ausführung und Unterstützung bei der Entwicklung Ihrer eigenen Produkte und der Projekte Ihrer Kunden
- Ein komplettes Dienstleistungspaket, um Ihren Kunden konkrete Lösungen anbieten zu können
- Mehr Selbstvertrauen beim Pitch für neue Aufträge dank eines Wettbewerbsvorteils
- Ein verlässlicher Partner, der seine Kunden bei der digitalen Transformation begleitet





Wir können konkrete Lösungen liefern, nach denen Ihre Kunden fragen. Auch bei der Akquise neuer Kunden schätzen wir Ihr Know-how und geben Ihnen gerne die Möglichkeit, von unserer Marktposition und den bereits bestehenden Geschäftsbeziehungen zu profitieren.

Teil unseres Partner Channels zu werden, ist **kostenlos**.

Wir wertschätzen Ihre Zeit. Deshalb halten wir

Channel-Regeln kurz und transparent.



Mit Future Processing können wir Dienstleistungen und Produkte anbieten, die wir sonst nicht anbieten könnten. Dies eröffnet uns neue Geschäftsmöglichkeiten auch innerhalb unserer traditionellen Dienstleistungsbereiche. Future Processing hat uns vom ersten Treffen an durch seine Professionalität beeindruckt und ist immer sehr hilfsbereit.



Dag Olav Wirstad

Chairman F2 Consulting AB

Möchten Sie unser Partner werden?

Kontaktieren Sie bitte

Dominik Majewski

Partner Channel Manager

dmajewski@future-processing.com

+48 609 883 443

+48 32 461 23 25

