

Vorteile des Partner Channels für **IT-Lösungsanbieter**





Partner Channel ist ein Programm, das sich an Unternehmen richtet, die den Markt stärker beeinflussen möchten. Der Channel wird von Future Processing- **den Softwareentwicklungsexperten** ausgeführt, die seit dem Jahr 2000 Geschäftsprobleme mithilfe von Technologie lösen

Bieten Sie IT-Lösungen an?

Lassen Sie uns unsere Kräfte bündeln und die Projekte in Angriff nehmen, die wir einzeln nicht gewinnen würden. Die folgenden Vorteile können Sie erreichen, wenn Sie Teil unserem Partner Channels werden:

- Zugang zu unseren derzeitigen Kunden, die Ihre Dienste benötigen könnten Bereicherung Ihres Dienstleistungsportfolios durch unseren umfangreichen
- Talentpool, der auch als mögliche Antwort auf den Bedarf an Personalverstärkung oder Talentmangel in Ihrem Unternehmen dienen kann
- Unterstützung bei der Erschließung neuer Märkte durch unser internationales Vertriebsteam und unsere Partner
- Größere Chancen auf Geschäftsabschlüsse durch die Erstellung eines gemeinsamen Angebots
- Zusätzlicher Umsatz durch bestehende Kunden, indem deren Bedürfnisse stärker erfüllt werden
- Gemeinsame Arbeit an den Leads und Chancen von Future Processing unter Einsatz Ihres Fachwissens und Technologie-Know-how
- Möglichkeit zur Stabilisierung Ihres Umsatzes dank der Übergabe von aktuellen oder zukünftigen Leads von Future Processing, die zu Ihrem Tech-Stack passen
- Informationsaustausch über neueste technologische Trends, Methoden und Rahmenbedingungen





Wir können Möglichkeiten zur gegenseitigen Bereicherung unserer Dienstleistungsportfolios ausloten und die Nachfrage nach den Fähigkeiten finden, die uns auf dem Markt auszeichnen. Andererseits könnten wir auch dem Talentmangel in unseren Unternehmen vorbeugen, indem wir das Personal in den Technologien, die wir gemeinsam haben, aufstocken.

Teil unseres Partner Channels zu werden, ist **kostenlos**.

Wir wertschätzen Ihre Zeit, deshalb halten wir

Channel-Regeln kurz und transparent.



Unsere Zusammenarbeit hat zur Durchführung vieler interessanter Projekte geführt. Wir haben eine Beziehung aufgebaut, die in erster Linie auf Vertrauen zwischen unseren beiden Unternehmen beruht. Die Zusammenarbeit ist für beide Seite von Nutzen, und auch wenn es den Anschein haben mag, dass wir Wettbewerber sind, konnten wir durch die Teilnahme an dem Programm gemeinsame Werte für uns und unsere Kunden schaffen

Tomasz Soroka

Geschäftsführende Gesellschafter,
Gründer von Leaware



Möchten Sie unser Partner werden?

Kontaktieren Sie bitte

Dominik Majewski

Partner Channel Manager

dmajewski@future-processing.com

+48 609 883 443

+48 32 461 23 25

